

ПРОГРАММЫ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ ДЛЯ БИЗНЕС-ПАРТНЕРОВ

ПРАВИЛА ПРОГРАММЫ «StartUp»

УТВ. 01.02.2021

Действуют с Кампании 02/2021

1. Определения

1.1. В настоящих правилах нижеприведенные термины имеют следующие значения:

1.1.1. бонус - дополнительное вознаграждение, выплачиваемое Бизнес-партнеру в рамках договора возмездного оказания услуг, заключенного им с ООО «Эйвон Бьюти Продактс Компани» (далее – «Договор») в случае выполнения Бизнес-партнером условий Программы.

1.1.2. основное вознаграждение – вознаграждение, рассчитываемое и выплачиваемое Бизнес-Партнеру в соответствии с Правилами сотрудничества (Приложение №1 к Договору).

1.1.3. LOA – показатель, указывающий на продолжительность сотрудничества Бизнес-партнера по Договору, отсчитывающийся с Кампании, когда у Бизнес-Партнера появился первый Активный покупатель в Группе, измеряется в Кампаниях. Например, LOA5 означает 5 Кампаний сотрудничества.

1.1.4. активный Покупатель - покупатель товаров AVON, привлеченный Бизнес-Партнером, приобретший в течение Кампании товары AVON (какие-либо печатные материалы AVON не относятся к товару AVON). При этом, стоимость приобретенных таким покупателем в течение Кампании товаров AVON должна быть больше стоимости возвращенных им товаров AVON, отраженной в бухгалтерском учете AVON в течение Кампании (стоимость доставки не учитывается).

1.2. Остальные определения, используемые в настоящих правилах, имеют значения, приведенные в Договоре и Правилах сотрудничества.

2. Уровни Программы

2.1. Бизнес-партнер становится участником 1-го уровня Программы как только его LOA достигнет 1. Бизнес-Партнеры, с LOA выше 1 на момент начала действия Программы, вступают в Программу с уровня согласно Таблице №1, за исключением Бизнес-Партнеров с LOA 2 или 3, которые вступают в Программу с 1-го уровня, если этот уровень Программы ими не был выполнен в рамках Программы StartUp в предыдущей редакции.

2.2. Участник по истечении каждой Кампании переходит на следующий уровень Программы независимо от того выполнены ли им критерии для получения бонуса на данном уровне Программы, т.е. для получения бонуса в следующей Кампании участник должен выполнить критерии, предусмотренные для следующего уровня Программы и так далее. Исключение составляют участники с LOA 1-3, которые в случае невыполнения критериев для получения бонуса 1-го уровня Программы в 1-й Кампании участия, в следующей Кампании для получения бонуса выполняют критерии этого же уровня Программы, и так пока они либо не выполнят критерии этого уровня, либо не достигнут уровня LOA4; при достижении уровня LOA4 автоматически выставляется задача 2го уровня Программы.

2.3. Бизнес-Партнер прекращает участвовать в Программе, как только им пройдены все уровни Программы, т.е. как только его LOA достигнет 7-9.

Таблица №1

Показатель	Программа StartUp в редакции от 22.10.2019		Программа StartUp в редакции от 01.02.2021				
	C16'20	C01'21	C02'21	C03'21	C04'21	C05'21	C06'21
Уровень Программы		1	2	3	4	5	6
Суммарные продажи всех Поколений, руб. ¹		15 000	19 800	25 200	33 300	43 200	64 000
База для расчета бонуса, руб. ²		2 100	3 500	4 500	5 700	7 000	8 500
Уровень Программы	1	2	3	4	5	6	
Суммарные продажи всех Поколений, руб. ¹	15 000	17 000	25 200	33 300	43 200	57 600	
База для расчета бонуса, руб. ²	2 100	2 300	4 500	5 700	7 000	8 500	
Уровень Программы	2	3	3	4	5	6	
Суммарные продажи всех Поколений, руб. ¹	17 000	20 000	25 200	33 300	43 200	57 600	
База для расчета бонуса, руб. ²	2 300	2 600	4 500	5 700	7 000	8 500	
Уровень Программы	3	4	4	5	6		
Суммарные продажи всех Поколений, руб. ¹	20 000	25 000	33 300	43 200	57 600		
База для расчета бонуса, руб. ²	2 600	3 000	5 700	7 000	8 500		
Уровень Программы	4	5	4	5	6		
Суммарные продажи всех Поколений, руб. ¹	25 000	30 000	33 300	43 200	57 600		
База для расчета бонуса, руб. ²	3 000	3 500	5 700	7 000	8 500		
Уровень Программы	5	6	5	6			
Суммарные продажи всех Поколений, руб. ¹	30 000	35 000	43 200	57 600			
База для расчета бонуса, руб. ²	3 500	4 000	7 000	8 500			
Уровень Программы	6	7	5	6			
Суммарные продажи всех Поколений, руб. ¹	35 000	41 000	43 200	57 600			
База для расчета бонуса, руб. ²	4 000	4 500	7 000	8 500			
Уровень Программы	7	8	6				
Суммарные продажи всех Поколений, руб. ¹	41 000	48 000	57 600				
База для расчета бонуса, руб. ²	4 500	5 000	8 500				

¹Соотношение Чистых продаж Всех поколений Бизнес-партнера к Суммарным продажам Всех поколений должно иметь значение не ниже 0,5

²Подробные условия выплаты в п.4 настоящих Правил

3. Критерии для получения бонуса

3.1. Критерии для получения StartUp Бонуса, а также база для расчета бонусов для каждого уровня Программы приведены в Таблице №2.

3.2. Условием выплаты бонуса является выполнение участником показателей (критериев) для выплаты 1-го уровня основного вознаграждения.

Таблица №2

Уровень Программы	LOA в Кампании участия	Критерии для получения StartUp бонуса					База для расчета бонуса, руб. ²
		Суммарные продажи всех Поколений, руб. ¹		Набор Покупателей в Кампанию	Количество Контрагентов 1-го Поколения, достигших уровня основного вознаграждения	Число активных Покупателей 1-го Поколения	
		C02'21-C05'21	Начиная с C06'21				
1	1-3	16 000	18 000	1 и более		4 и более	2 800
2	2-4	19 800	22 000	1 и более		4 и более	3 500
3	3-5	25 200	28 000	1 и более		5 и более	4 500
4	4-6	33 300	37 000	1 и более		6 и более	5 700
5	5-7	43 200	48 000	1 и более	1 и более	7 и более	7 000
6	6-8	57 600	64 000	1 и более	1 и более	8 и более	8 500

¹Соотношение Чистых продаж Всех поколений Бизнес-партнера к Суммарным продажам Всех поколений должно иметь значение не ниже 0,5

²Подробные условия выплаты в п.4 настоящих Правил

3.3. При условии, что участник программы StartUp на каком-либо из LOA 1-8 становится победителем программы БОНУС ЗА ДОСТИЖЕНИЕ, он автоматически перестает быть участником программы StartUp, начиная с Кампании, в которой выполнены критерии для получения БОНУСА ЗА ДОСТИЖЕНИЕ.

4. Размер бонуса для всех уровней программы

4.1. Бонус рассчитывается по итогам каждой Кампании участия в Программе по формуле:

База для расчёта бонуса минус Сумма основного вознаграждения в Кампании участия
--

4.2. Если основное вознаграждение в Кампании участия превышает базу для расчета бонуса, дополнительное вознаграждение (StartUp бонус) на соответствующем уровне Программы участнику не выплачивается.

5. Общие условия выплаты бонуса

5.1. Бонус выплачивается в Кампании, следующей за Кампанией, в которой были выполнены критерии Программы, в установленном в Правилах сотрудничества порядке.

5.2. ООО «Эйвон Бьюти Продактс Компани» (здесь и по тексту настоящих Правил – AVON) вправе по своему усмотрению изменять или отменить Программы, опубликовав новые правила Программы или уведомление об окончании действия Программы на сайте avon.ru.

5.3. AVON вправе исключить Бизнес-Партнера из числа участников Программы и/или пересмотреть результаты участия Бизнес-Партнера в Программе в следующих случаях:

- в случае обнаружения нарушений, связанных с выполнением условий Программы;
- в случае расторжения Договора до окончания выполнения условий Программы.

5.4. Бизнес-Партнеры, являющиеся индивидуальными предпринимателями либо Самозанятыми, самостоятельно исчисляют и уплачивают предусмотренные законодательством Российской Федерации налоги, обязанность оплаты которых может возникнуть у них в связи с получением бонуса.

Бизнес-Партнеры, не являющиеся индивидуальными предпринимателями или Самозанятыми, исчисляют и уплачивают предусмотренные законодательством Российской Федерации налоги через налогового агента – AVON. При выплате бонуса таким Бизнес-Партнерам AVON применит к сумме бонуса понижающий коэффициент, предусмотренный Правилами сотрудничества, а также удержит сумму налога

на доходы физических лиц из вознаграждения. Сумму удержанного НДФЛ AVON перечислит в бюджет. Под Самозанятым понимается физическое лицо или индивидуальный предприниматель, применяющий специальный налоговый режим и уплачивающий налог на профессиональный доход (НПД), подтвердивший AVON свой соответствующий налоговый статус в установленном AVON порядке, а также выполнивший иные действия, необходимые для перечисления ему вознаграждения, установленные Договором и Правилами сотрудничества с AVON.

ПРАВИЛА ПРОГРАММЫ «БОНУС ЗА ДОСТИЖЕНИЕ»

Утв. 01.02.2021

Действуют с Кампании 02/2021

1. Определения

1.1. В настоящих правилах нижеприведенные термины имеют следующие значения:

1.1.1. бонус - дополнительное вознаграждение, выплачиваемое Бизнес-партнеру в рамках договора возмездного оказания услуг, заключенного им с ООО «Эйвон Бьюти Продактс Компани» (далее – «Договор») в случае выполнения Бизнес-партнером условий Программы.

1.1.2. LOA – показатель, указывающий на продолжительность сотрудничества Бизнес-партнера по Договору, отсчитывающийся с Кампании, когда у Бизнес-Партнера появился первый Активный покупатель в Группе, измеряется в Кампаниях. Например, LOA5 означает 5 Кампаний сотрудничества.

1.1.3. активный Покупатель - покупатель товаров AVON, привлеченный Бизнес-Партнером, приобретший в течение Кампании товары AVON (какие-либо печатные материалы AVON не относятся к товару AVON). При этом, стоимость приобретенных таким покупателем в течение Кампании товаров AVON должна быть больше стоимости возвращенных им товаров AVON, отраженной в бухгалтерском учете AVON в течение Кампании (стоимость доставки не учитывается).

1.2. Остальные определения, используемые в настоящих правилах, имеют значения, приведенные в Договоре и Правилах сотрудничества.

2. Критерии для получения бонуса

2.1. Критерии для получения БОНУСА ЗА ДОСТИЖЕНИЕ:

2.1.1. Достижения нового для Бизнес-Партнера уровня вознаграждения, являющегося за весь период сотрудничества с AVON наиболее высоким из всех ранее достигнутых уровней вознаграждения, и удержание данного уровня вознаграждения в течение 3 (трех) кампаний из 4(четырех) последовательных кампаний. Критерии достижения каждого уровня вознаграждения изложены в Правилах сотрудничества (Приложение №1 к Договору).

2.1.2. Наличие количества активных Покупателей первого поколения в соответствии с Таблицей №1 в течение всех кампаний, подлежащих учету при определении критериев достижения БОНУСА ЗА ДОСТИЖЕНИЕ.

2.2. Условием выплаты бонуса является выполнение участником показателей (критериев) для выплаты 1-го уровня основного вознаграждения в течение всех кампаний, подлежащих учету при определении критериев достижения БОНУСА ЗА ДОСТИЖЕНИЕ.

2.3. Размер Бонуса за Достижение для каждого уровня Программы приведен в Таблице №1.

Таблица №1.

Уровень Программы	Уровень вознаграждения Бизнес-Партнера	Число активных Покупателей 1-го Поколения	Бонус за Достижение, руб. ¹
1	3	8 и более	13 000
2	4	12 и более	26 000
3	5		50 000
4	6		75 000
5	7		130 000
6	8		210 000
7	9		350 000
8	10		650 000
9	11		1 250 000
10	12		2 500 000

¹Соотношение Чистых продаж Всех поколений Бизнес-партнера к Суммарным продажам Всех поколений должно иметь значение не ниже 0,5 во всех кампаниях, подлежащих учету при определении критериев достижения бонуса.

2.4. Если в каждой из 3 (трех) Кампаний Бизнес-Партнер каждый раз достигает следующего более высокого, чем в предыдущей Кампании уровня основного вознаграждения, по итогам третьей Кампании будет выплачен БОНУС ЗА ДОСТИЖЕНИЕ, соответствующий наименьшему из вновь достигнутых уровней основанного вознаграждения за обозначенные 3 (три) кампании.

2.5. Каждым следующим возможным уровнем получения БОНУСА ЗА ДОСТИЖЕНИЕ является любой из уровней выше того, за который был получен БОНУС ЗА ДОСТИЖЕНИЕ.

2.6. Участниками программы БОНУС ЗА ДОСТИЖЕНИЕ может стать Бизнес-партнер с любым уровнем LOA более 0.

2.7. Выплата БОНУСА ЗА ДОСТИЖЕНИЕ на каждом уровне Программы возможна единственный раз на протяжении сотрудничества Бизнес-Партнера с AVON.

2.8. При условии, что Бизнес-партнер получает БОНУС ЗА ДОСТИЖЕНИЕ за уровень на два и более выше ранее достигнутого, пропущенные в таком случае уровни становятся недоступными к учету в зачет БОНУСА ЗА ДОСТИЖЕНИЕ, БОНУС ЗА ДОСТИЖЕНИЕ за пропущенные уровни не выплачивается.

2.9. Указанный в Таблице №1 размер бонуса применяется в случае, если Бизнес-Партнер достиг необходимых для победы результатов после вступления в силу данной редакции Программы (после Кампании 02/2021). В случае если Бизнес-Партнер начал участие в аналогичной программе в редакции от 22.10.2019 года (одна или более Кампаний, подлежащих учету в соответствии с условиями получения бонуса, относится к периоду до Кампании 02/2021), то размер его бонуса определяется в соответствии с условиями Программы «БОНУС ЗА ДОСТИЖЕНИЕ» в редакции от 22.10.2019.

3. Общие условия выплаты бонуса

3.1. Бонус выплачивается в Кампании, следующей за Кампанией, в которой были выполнены критерии Программы, в установленном в Правилах сотрудничества порядке.

3.2. ООО «Эйвон Бьюти Продактс Компани» (здесь и по тексту настоящих Правил – AVON) вправе по своему усмотрению изменять или отменить Программы, опубликовав новые правила Программы или уведомление об окончании действия Программы на сайте avon.ru.

3.3. AVON вправе исключить Бизнес-Партнера из числа участников Программы и/или пересмотреть результаты участия Бизнес-Партнера в Программе в следующих случаях:

- в случае обнаружения нарушений, связанных с выполнением условий Программы;
- в случае расторжения Договора до окончания выполнения условий Программы.

3.4. Бизнес-Партнеры, являющиеся индивидуальными предпринимателями либо Самозанятыми, самостоятельно исчисляют и уплачивают предусмотренные законодательством Российской Федерации налоги, обязанность оплаты которых может возникнуть у них в связи с получением бонуса.

Бизнес-Партнеры, не являющиеся индивидуальными предпринимателями или Самозанятыми, исчисляют и уплачивают предусмотренные законодательством Российской Федерации налоги через налогового агента – AVON. При выплате бонуса таким Бизнес-Партнерам AVON применит к сумме бонуса понижающий коэффициент, предусмотренный Правилами сотрудничества, а также удержит сумму налога

на доходы физических лиц из вознаграждения. Сумму удержанного НДФЛ AVON перечислит в бюджет. Под Самозанятым понимается физическое лицо или индивидуальный предприниматель, применяющий специальный налоговый режим и уплачивающий налог на профессиональный доход (НПД), подтвердивший AVON свой соответствующий налоговый статус в установленном AVON порядке, а также выполнивший иные действия, необходимые для перечисления ему вознаграждения, установленные Договором и Правилами сотрудничества с AVON.

ПРАВИЛА ПРОГРАММЫ «БОНУС ЗА РАЗВИТИЕ»

Утв. 01.02.2021

Действуют с Кампании 02/2021

1. Определения

1.1. В настоящих правилах нижеприведенные термины имеют следующие значения:

1.1.1. бонус - дополнительное вознаграждение, выплачиваемое Бизнес-партнеру в рамках договора возмездного оказания услуг, заключенного им с ООО «Эйвон Бьюти Продактс Компани» (далее – «Договор») в случае выполнения Бизнес-Партнером условий Программы.

1.2. Остальные определения, используемые в настоящих правилах, имеют значения, приведенные в Договоре и Правилах сотрудничества (Приложение №1 к Договору).

2. Критерии и размер бонуса

2.1. В рамках настоящей Программы Бизнес-Партнер может претендовать на получение БОНУСА ЗА РАЗВИТИЕ, в случае выполнения его Контрагентом критериев, приведенных в Таблице №1.

2.2. БОНУС ЗА РАЗВИТИЕ выплачивается участнику за каждого Контрагента, выполнившего критерии, приведенные в Таблице №1.

2.3. Условием выплаты бонуса является выполнение участником показателей (критериев) для выплаты 1-го уровня основного вознаграждения.

Таблица №1

Критерии для Контрагентов	Размер Бонуса за Развитие, руб. ¹
Выполнение критериев для получения STARTUP Бонуса в зависимости от уровня Программы STARTUP	
1	1 000
2	1 200
3	1 400
4	1 600
5	1 800
6	2 000
Выполнение критериев для получения Бонуса за Достижение в зависимости от уровня Программы Бонус за Достижение:	
1	2 500
2	3 500
3	5 000
4	10 000
5	20 000
6	40 000
7	125 000
8	125 000
9	125 000
10	125 000

¹Соотношение Чистых продаж Всех поколений Бизнес-партнера к Суммарным продажам Всех поколений должно иметь значение не ниже 0,5

2.4. Указанный в Таблице №1 размер бонуса в части выполнения критерия по Программе Бонус за Достижение применяется в случае, если все 3 кампании, в которых Контрагентом Бизнес-Партнера достигнуты необходимы для победы результаты, относятся к периоду после Кампании 02/2021 (после установления новых критериев основного вознаграждения). В случае если одна или более кампаний, подлежащих учету по программе Бонус за достижения, относятся к периоду до Кампании 02/2021, то размер его Бонуса ЗА РАЗВИТИЕ определяется в соответствии с условиями Программы БОНУС за РАЗВИТИЕ в редакции от 22.10.2019.

3. Общие условия выплаты бонуса

3.1. Бонус выплачивается в Кампании, следующей за Кампанией, в которой были выполнены критерии Программы, в установленном в Правилах сотрудничества порядке.

3.2. ООО «Эйвон Бьюти Продактс Компани» (далее – AVON) вправе по своему усмотрению изменять или отменить Программы, опубликовав новые правила Программы или уведомление об окончании действия Программы на сайте avon.ru.

3.3. AVON вправе исключить Бизнес-Партнера из числа участников Программы и/или пересмотреть результаты участия Бизнес-Партнера в Программе в следующих случаях:

- в случае обнаружения нарушений, связанных с выполнением условий Программы;
- в случае расторжения Договора до окончания выполнения условий Программы.

3.4. Бизнес-Партнеры, являющиеся индивидуальными предпринимателями либо Самозанятыми, самостоятельно исчисляют и уплачивают предусмотренные законодательством Российской Федерации налоги, обязанность оплаты которых может возникнуть у них в связи с получением бонуса.

Бизнес-Партнеры, не являющиеся индивидуальными предпринимателями или Самозанятыми, исчисляют и уплачивают предусмотренные законодательством Российской Федерации налоги через налогового агента – AVON. При выплате бонуса таким Бизнес-Партнерам AVON применит к сумме бонуса понижающий коэффициент, предусмотренный Правилами сотрудничества, а также удержит сумму налога на доходы физических лиц из вознаграждения. Сумму удержанного НДФЛ AVON перечислит в бюджет. Под Самозанятым понимается физическое лицо или индивидуальный предприниматель, применяющий специальный налоговый режим и уплачивающий налог на профессиональный доход (НПД), подтвердивший AVON свой соответствующий налоговый статус в установленном AVON порядке, а также выполнивший иные действия, необходимые для перечисления ему вознаграждения, установленные Договором и Правилами сотрудничества с AVON.

ПРАВИЛА ПРОГРАММЫ «ЭКСТРА-БОНУС»

Утв. 01.02.2021

Действуют с Кампании 02/2021

1. Определения

1.1. В настоящих правилах нижеприведенные термины имеют следующие значения:

1.1.1. бонус - дополнительное вознаграждение, выплачиваемое Бизнес-Партнеру в рамках договора возмездного оказания услуг, заключенного им с ООО «Эйвон Бьюти Продактс Компани» (далее – «Договор») в случае выполнения Бизнес-партнером условий Программы.

1.1.2. основное вознаграждение – вознаграждение, рассчитываемое и выплачиваемое Бизнес-партнеру в соответствии с Правилами сотрудничества (Приложение №1 к Договору).

1.1.3. сегмент – совокупность уровней вознаграждения Бизнес-Партнера согласно следующей группировки:

- сегмент Координатор включает в себя уровни вознаграждения 1, 2, 3, 4
- сегмент Лидер включает в себя уровни вознаграждения 5, 6, 7, 8
- сегмент Директор включает в себя уровни вознаграждения 9, 10, 11, 12

1.2. Остальные определения, используемые в настоящих правилах, имеют значения, приведенные в Договоре и Правилах сотрудничества (Приложение №1 к Договору).

2. Критерии и размер бонуса

2.1. Критерии для получения ЭКСТРА-БОНУСА:

- Для сегмента Координатор: рост числа Покупателей в 1-ом поколении 3 Кампании подряд
- Для сегмента Лидер: число Контрагентов в 1-ом Поколении, достигших любого уровня основного вознаграждения, больше, чем 3 Кампании назад

- Для сегмента Директор: наличие в 1-ом Поколении не менее 3 (трех) Контрагентов, достигших уровня основного вознаграждения не более, чем на 2 (два) уровня ниже уровня вознаграждения Бизнес-Партнера

2.2. Размер и база для расчета ЭКСТРА-БОНУСА для каждого сегмента приведены в Таблице №1.

2.3. Условием выплаты бонуса является выполнение участником показателей (критериев) для выплаты 1-го уровня основного вознаграждения в течение всех кампаний, подлежащих учету при определении критериев достижения ЭКСТРА-БОНУСА.

Таблица № 1

Сегмент	База для расчета вознаграждения	Вознаграждение, % ¹
Координатор	Чистые продажи 1-го Поколения ²	1,0%
Лидер	Чистые продажи 2-го Поколения ³	1,0%
Директор	База для расчета Бонуса за все Поколения ⁴	0,4%

¹Соотношение Чистых продаж Всех поколений Бизнес-партнера к Суммарным продажам Всех поколений должно иметь значение не ниже 0,5

²В целях расчёта базы для вознаграждения для сегмента Координатор и Директор из суммы оплаченных заказов 1-го Поколения вычитаются оплаченные заказы Рекомендованных покупателей с LOA=1.

³При расчете вознаграждения Бизнес-Партнера по 2-ому Поколению учитываются только заказы покупателей, привлечённых Контрагентами, достигшими, как минимум, 1-го уровня основного вознаграждения в период проведения Кампании.

⁴База для расчета Бонуса за все Поколения: сумма оплаченного Личного заказа Бизнес-Партнера, сумма оплаченных заказов Покупателей Группы, сумма оплаченных заказов всех Поколений Контрагентов Бизнес-Партнера.

3. Общие условия выплаты бонуса

3.1. ЭКСТРА-БОНУС выплачивается с момента запуска Программы, в расчет для определения выполнения критериев получения ЭКСТРА-БОНУСА принимаются 3 (три) Кампании, предшествующие Кампании запуска настоящей Программы.

3.2. Бонус выплачивается в Кампании, следующей за Кампанией, в которой были выполнены критерии Программы, в установленном в Правилах сотрудничества порядке.

3.3. ООО «Эйвон Бьюти Продактс Компани» (здесь и по тексту настоящих Правил – AVON) вправе по своему усмотрению изменять или отменить Программы, опубликовав новые правила Программы или уведомление об окончании действия Программы на сайте avon.ru.

3.4. AVON вправе исключить Бизнес-Партнера из числа участников Программы и/или пересмотреть результаты участия Бизнес-Партнера в Программе в следующих случаях:

- в случае обнаружения нарушений, связанных с выполнением условий Программы;
- в случае расторжения Договора до окончания выполнения условий Программы.

3.5. Бизнес-Партнеры, являющиеся индивидуальными предпринимателями либо Самозанятыми, самостоятельно исчисляют и уплачивают предусмотренные законодательством Российской Федерации налоги, обязанность оплаты которых может возникнуть у них в связи с получением бонуса.

Бизнес-Партнеры, не являющиеся индивидуальными предпринимателями или Самозанятыми, исчисляют и уплачивают предусмотренные законодательством Российской Федерации налоги через налогового агента – AVON. При выплате бонуса таким Бизнес-Партнерам AVON применит к сумме бонуса понижающий коэффициент, предусмотренный Правилами сотрудничества, а также удержит сумму налога на доходы физических лиц из вознаграждения. Сумму удержанного НДФЛ AVON перечислит в бюджет. Под Самозанятым понимается физическое лицо или индивидуальный предприниматель, применяющий специальный налоговый режим и уплачивающий налог на профессиональный доход (НПД), подтвердивший AVON свой соответствующий налоговый статус в установленном AVON порядке, а также выполнивший иные действия, необходимые для перечисления ему вознаграждения, установленные Договором и Правилами сотрудничества с AVON.